

تأثیر حاکمیت شرکتی بر تلاش‌های نوآورانه شرکت‌های فعال در بازار بورس و اوراق بهادار تهران

مهدی الیاسی^۱، حسین میرزایی^{۲*}، سیدیحیی حساس‌یگانه^۳، سیدسروش قاضی‌نوری^۴

تاریخ دریافت: ۱۳۹۸/۲/۱ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۸/۷/۱۷

چکیده

پس از رسوایی‌های مالی شرکت‌هایی مانند انرون، وان‌تل و ... موضوع حاکمیت شرکتی اهمیت یافت و نظر محققان را به خود جلب نمود. یکی از موضوعات مطالعاتی در زمینه حاکمیت شرکتی، تأثیر آن بر نوآوری بنگاه می‌باشد. در این مطالعه ارتباط حاکمیت شرکتی و تلاش‌های نوآوری در ۳۰۴ شرکت فعال در بازار بورس تهران بررسی شده است. در این نوشته سعی شده است ابعاد و شاخص‌های کلان حاکمیت شرکتی شناسایی و سپس مهم‌ترین عوامل تأثیرگذار بر نوآوری بنگاه استخراج شود و شاخص‌هایی مانند قابلیت اتکای در گزارشات افشاشده و به‌موقع بودن گزارشات افشاشده، در سایر مطالعات مشاهده نشده است. صورت‌های مالی حسابرسی شده مربوط به ساله‌ای ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۵ بوده و با استفاده از روش پنل دیتا تجزیه و تحلیل گردیده است. نتایج برآورد مدل نشان می‌دهد که تحصیلات هیئت‌مدیره، انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج شرکت و پرداخت پاداش هیئت‌مدیره اثر مثبت و معنادار، اما میزان پرداختی بابت حق حضور هیئت‌مدیره، قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده و تعداد سنوات فعالیت بنگاه اثر منفی بر میزان نوآوری بنگاه دارد. تحصیلات مدیرعامل، غیرموظف بودن اعضای هیئت‌مدیره، تمرکز مالکیت و به‌موقع بودن گزارش‌های افشاشده توسط شرکت اثر معناداری بر نوآوری بنگاه ندارد.

واژگان کلیدی: حاکمیت شرکتی، نوآوری، بورس اوراق بهادار تهران.

۱- دانشیار، دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران.

۲- دانشجوی دکتری مدیریت تکنولوژی، دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران. نویسنده مسئول مکاتبات mirzaiahossein@gmail.com

۳- دکتری دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران.

۴- استادیار دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران.

امروزه ادعا می‌شود که فصل مشترک موفقیت سازمان‌ها عمدتاً ریشه در نوآوری دارد. مزیت رقابتی می‌تواند ناشی از اندازه، مالکیت دارایی‌ها و مانند آن‌ها نیز باشد، اما مزیت رقابتی برخاسته از نوآوری، بیش از پیش به نفع سازمان‌هایی تغییر می‌کند که می‌توانند از دانش و مهارت‌های فناورانه و تجربه برای ایجاد نوآوری در محصول خود (اعم از کالا یا خدمت) و نیز روش‌های توسعه و عرضه آن‌ها استفاده کنند. نوآوری نه تنها در سطح بنگاه، بلکه به شکلی فزاینده به‌عنوان منشأ رشد اقتصاد ملی اهمیت یافته است. در حال حاضر ادعا می‌شود که تقریباً هر رشد اقتصادی که بعد از قرن هجدهم رخ داده به‌گونه‌ای در نوآوری ریشه دارد (تید و بسنت، ۲۰۰۹).

اهمیت نوآوری موجب توجه پژوهشگران حوزه‌های مختلف دانش قرار گرفته و مطالعات مختلفی در زمینه ارتقای سطح آن در بنگاه‌های مختلف صورت پذیرفته است. در میان عوامل متعدد برون و درون‌سازمانی، برخی اندیشمندان، نحوه مدیریت نوآوری در بنگاه‌ها را مهم‌ترین عامل موفقیت یا شکست فعالیت‌های نوآوری برشمرده‌اند. از دیگر سو، نحوه مدیریت نوآوری متأثر از ویژگی‌های مدیران و سازمان مدیریتی بنگاه‌ها می‌باشد. در کتاب‌هایی چون رهبران نوآوری و دی‌ان‌ای نوآوری، خصیصه‌های متفاوتی در مورد ویژگی‌های مدیرانی که توانایی مدیریت نوآوری و ایجاد تحول در سازمان را دارند بیان شده است؛ با این حال باید توجه نمود که یک مدیر از مجموعه مدیران یک سازمان، برای ایجاد و هدایت نوآوری کافی نیست. بلکه سازمان مدیریتی برای این موضوع لازم است. شکست و موفقیت تلاش‌های نوآوری بنگاه‌ها، تبلوری از نحوه حاکمیت سازمان مدیریتی بنگاه و به تعبیری حاکمیت شرکتی^۱ است. بیلاک (۲۰۱۲) مطالعات مختلف در زمینه نوآوری را بررسی نمود و اظهار داشت که کلیه موارد مؤثر بر نوآوری مربوط به جنبه‌های مختلف حاکمیت شرکتی هستند و در حقیقت مهم‌ترین عامل اثرگذار بر روی نوآوری، حاکمیت شرکتی می‌باشد. با توجه به اینکه شرایط کسب‌وکار بنگاه‌های داخلی کشور با چالش‌های اساسی روبرو است، انتظار می‌رود تمرکز بر روی نوآوری به راهکارهای مناسبی منتهی شود. در صورتی که نتایج بیان شده توسط بیلاک را بپذیریم، به نظر می‌رسد بررسی ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری یکی از ضرورت‌های مطالعاتی حال حاضر کشور باشد. در این مطالعه تأثیر ابعاد حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری ۳۰۴ شرکت فعال در بازار بورس تهران مورد بررسی قرار گرفته و سعی شده است ابعاد حاکمیت شرکتی مشخص شده و ابعاد اثرگذار حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری شناسایی شوند (Belloc, 2012).

۲- مبانی نظری و پیشینه پژوهش

۲-۱- حاکمیت شرکتی

بی‌شک یکی از بااهمیت‌ترین رخداد‌های اواخر قرن نوزدهم و اوایل قرن بیستم، تشکیل شرکت‌های

بزرگ و تفکیک مالکیت از مدیریت بود. این تغییر زمینه رشد سرمایه و توسعه بنگاه‌های اقتصادی را فراهم ساخت و در پی آن تحولی عظیم در نظام تولید ثروت پدید آورد. از سوی دیگر، از اوایل دو دهه قرن گذشته، به‌ویژه در زمان بحران مالی در سال‌های ۱۹۳۰ تا ۱۹۳۳ در آمریکا، مقوله تفکیک مالکیت از مدیریت و تشکیل شرکت‌های بزرگ، موجب بحرانی شد که ریشه در موضوع تضاد منافع مالکان و مدیران یا مشکل نمایندگی داشت (حساس یگانه، ۱۳۸۵).

حاکمیت شرکتی یا راهبری شرکتی واژه‌ای است که اگرچه برای اولین بار در سال‌های ۱۸۴۰ مطرح شده است، ولی تولد و ورود این مفهوم به حوزه مدیریت بنگاه‌ها را می‌توان به دهه ۱۹۸۰ نسبت داد (Steger & Amann, 2008). بررسی جدی اندیشمندان حوزه مدیریت کسب‌وکار در خصوص این واژه را می‌توان به اواخر قرن ۲۰ و اوایل قرن ۲۱ نسبت داد. رسوایی‌های صورت گرفته در این حوزه از دهه ۱۹۹۰ از ماکسل^۲ (۱۹۹۱) و بانک بارینگز^۳ (۱۹۹۵) و دوو^۴ (۱۹۹۸) شروع و در سال ۲۰۰۱ شاهد بیشترین رسوایی در شرکت‌هایی چون انرون^۵ (آمریکا)، مارکونی^۶ (انگلستان)، وان تل^۷ (استرالیا)، سویزیر^۸ (سوئیس) اچ آی اچ^۹ (استرالیا) بوده‌ایم. دامنه این رسوایی‌ها طی سال‌های ۲۰۰۱ تا ۲۰۰۳ به اکثر کشورهای دنیا کشیده شد و موضوع حاکمیت شرکتی از اهمیت فوق‌العاده‌ای برخوردار شد (Steger & Amann, 2008). با توجه به رسوایی‌های صورت گرفته در شرکت‌ها، موضوع حاکمیت شرکتی در سال ۲۰۰۱ و ۲۰۰۲ از اهمیت بیشتری برخوردار شد. به‌عنوان مثال در حالیکه واژه حاکمیت شرکتی در سال ۲۰۰۰ به تعداد ۶۹ بار در نیویورک‌تایمز مطرح شد، این تعداد در سال ۲۰۰۲ به ۴۲۶ مورد رسیده است. این امر دامنه فعالیت بر روی حاکمیت شرکتی را توسعه داد. (Bhagat et al, 2008). حاکمیت شرکتی از کلمه یونانی "Gubernare" به معنی هدایت کردن گرفته شده است که معمولاً برای هدایت کشتی به کار می‌رود و بر این دلالت دارد که اولین تعریف حاکمیت شرکتی بر روی راهبری تمرکز دارد تا کنترل (حساس یگانه، ۱۳۸۳). تعاریف ارائه شده برای راهبری شرکتی متنوع است. عمده‌ترین عامل متمایزکننده این تعاریف را می‌توان پهنه یا گستره شمول راهبری شرکتی دانست. در برخی از تعاریف از حاکمیت شرکتی به‌عنوان یک ابزار یادشده است و در برخی از تعاریف از واژه و مفهوم کلی فرهنگ نیز استفاده شده است. در برخی از تعاریف صرفاً نگرش مالی و تحقق اهداف مالی سهامداران ذکر شده است و در تعاریف دیگر منافع کلیه ذی‌نفعان مدنظر قرار گرفته است. می‌توان حاکمیت شرکتی را به‌صورت کلی بدین ترتیب تعریف نمود: «مجموعه سازوکارهایی که در راستای هم‌سویی منافع مالکان و مدیران به کار گرفته می‌شود» (مشایخی و شاکری، ۱۳۹۶).

۲-۲- نوآوری

گرچه پیشینه نوآوری در جوامع بشری به قرن‌ها قبل برمی‌گردد و انسان همواره درگیر ایده‌ها، محصول‌ها

Archive of SID

و روش‌های جدید برای پاسخ به نیازهای فردی و اجتماعی خود بوده است ولی در دهه‌های اخیر به دلیل پیچیدگی روابط، جهانی‌شدن و رقابت روزافزون و بدون گذشت در عرصه‌های اقتصادی، نوآوری از دیدگاه اقتصاددانان و سیاست‌گذاران، ارزش ویژه‌ای پیدا کرده و عامل کلیدی تولید ثروت، توسعه اقتصادی و پاسخگویی به بخشی از چالش‌های اجتماعی شناخته شده است. به عبارتی آنچه به نوآوری اهمیت و ارزش خاص بخشیده، توان آن در تسریع توسعه اقتصادی و اجتماعی است (ریاحی و قاضی نوری، ۱۳۹۲). یکی از دغدغه‌های کارشناسان فعال در حوزه نوآوری نحوه سنجش آن بوده است و شاخص‌های متعددی برای سنجش آن استفاده شده است. به‌طور خلاصه این تصور بسیار دور از ذهن و دشوار است که یک تعریف خاص یا حتی یک گروه کوچک از تعاریف نوآوری، انواع آن، درجه‌های آن و مواردی از این قبیل، در تمام پژوهش‌های نوآوری و در پژوهش‌های بین‌رشته‌ای موردقبول واقع شود (Chesbrough, 2011). در دو دهه‌ی پیش یک دانشجوی سخت‌کوش با صرف چند سال بررسی فشرده می‌توانست ادعا کند که یک مرور کلی به نسبت خوب در مورد تمام موضوع‌ها در حوزه‌ی نوآوری داشته است، اما این کار در حال حاضر امکان‌پذیر نیست. امروز، این موضوع به‌قدری وسیع است که حتی به‌روز ماندن در یکی از حوزه‌های تخصصی نوآوری نیز بسیار مشکل است (Fagerberg, 2005). شومپیتر معنا و مفهوم تخریب خلاق و نوآوری را در سال ۱۹۳۴ بیان نمود و نوآوری را در پنج بعد مهم شامل محصول جدید، روش‌های جدید تولید، گشایش بازارهای جدید، دستیابی به مواد اولیه نوین و روش‌های سازماندهی جدید توصیف می‌کند (مک گراو، ۱۳۹۸).

در بیشتر تعاریف صورت گرفته از نوآوری، به جدید بودن و استفاده از دانش تأکید شده است از این‌رو به نظر می‌رسد تعریف نوآوری به‌صورت «خلق ارزش جدید با استفاده از دانش» تعریف مناسبی باشد. دانش ورودی، اساس نوآوری است و ممکن است این دانش، حاصل فرایندی رسمی مانند تحقیق و توسعه باشد و یا دانش بومی باشد که به‌صورت ضمنی و در طی زمان‌های طولانی و به روش سینه‌به‌سینه در سازمان ایجاد شده باشد. با این تعریف، نوآوری در همه‌جا و حتی در بخش‌های سنتی صنعت و اقتصاد حضور دارد و مختص بخش‌های دارای فناوری بالا نیست (ریاحی و قاضی نوری، ۱۳۹۲).

نوآوری به‌عنوان یکی از مهم‌ترین محرک‌های توسعه اقتصادی شناخته شده است و سنجش آن همواره یکی از موارد پیچیده در متون نظری مرتبط با نوآوری و فناوری بوده است. به‌عنوان مثال در سند شاخص جهانی نوآوری به‌منظور سنجش و رتبه‌بندی میزان نوآوری در کشورهای دنیا از ۸۱ شاخص استفاده شده است. در نگاه اول برخی از این شاخص‌ها هیچ ارتباط مستقیمی با میزان نوآوری در یک کشور ندارد. به‌عنوان مثال می‌توان به شاخص آزادی مطبوعات و یا عملکرد محیط‌زیست اشاره نمود (GH, 2018). شدت هزینه تحقیق و توسعه (نسبت هزینه‌های تحقیق و توسعه به فروش) و تعداد گواهی ثبت اختراع را می‌توان به‌عنوان دو معیار با بیشترین کاربرد برای سنجش نوآوری در بنگاه‌ها و سازمان‌ها دانست اگرچه

هردوی این معیارها دارای نقاط ضعفی هستند (Nilsson, 2013 ; Koh et al, 2016 ; Godin, 2004). بزرگ‌ترین نقطه ضعف معیار تعداد گواهی‌های ثبت اختراع، این نکته است که این معیار، میزان اختراعات را اندازه‌گیری می‌کند و نه نوآوری. بزرگ‌ترین نقطه ضعف شدت هزینه تحقیق و توسعه از یک سو در این نکته است که این معیار ورودی فرایند نوآوری بوده و لزوماً به خروجی منتهی نمی‌شود و از سوی دیگر این هزینه ممکن است کلیه هزینه‌های صورت گرفته در فرایند نوآوری، مخصوصاً هزینه‌های صورت گرفته در خصوص بهبود فرایند را در نظر نگیرد (Koh et al, 2016 ; Godin, 2004). در بین این دو معیار استفاده از شدت هزینه تحقیق و توسعه برای سنجش نوآوری دارای سابقه بیشتری است. هزینه تحقیق و توسعه برای اولین بار در سال ۱۹۳۳ در ایالات متحده و در کمیته تحقیق ملی ایالات متحده، جهت سنجش میزان نوآوری استفاده شده است (Holland & Spraragen, 1933). اولین مستند سازمان همکاری توسعه اقتصادی در زمینه نوآوری مبتنی بر تحلیل هزینه‌های تحقیق و توسعه، منتشر شد (OECD, 1996).

شدت هزینه تحقیق و توسعه به‌عنوان رایج‌ترین معیار برای سنجش نوآوری مورد استفاده قرار می‌گیرد (Barbieri et al, 2016). شدت هزینه تحقیق و توسعه یک شرکت از همبستگی مثبت نیرومندی با نرخ رشد آن، فروش حاصل از محصولات جدید و سودآوری آن برخوردار است (شیلینگ، ۱۳۹۵).

پس از طرح موضوع میان حاکمیت شرکتی، ارتباط میان حاکمیت شرکتی و عملکرد و ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری تبدیل به موضوعاتی با اهمیت شده و محققان زیادی در این زمینه فعالیت نموده‌اند. شواهد زیادی نشان می‌دهد که قوانین و نهادهایی که بر حاکمیت شرکتی اثرگذار هستند با رشد اقتصادی در ارتباط هستند (La Porta et al, 2000). از سوی دیگر در مفاهیم تئوری نشان داده می‌شود که رشد اقتصادی از نوآوری‌های ایجادشده در سطح بنگاه شکل می‌گیرد (Aghion and Howitt, 2006). بنابراین یکی از مباحث مطرح در این مورد بررسی ارتباط بین حاکمیت شرکتی و نوآوری است.

در عصر حاضر، به نظر می‌رسد حاکمیت شرکتی به‌عنوان یک امر حتمی مورد نیاز سازمان‌ها می‌باشد. از این منظر بنگاه‌ها، نیازمند تدوین سیاست‌ها، اهداف و راهبردهای مرتبط با راهبری نوآوری^۱ به‌صورت نظام‌مند می‌باشند. نوآوری پایدار به‌صورت همزمان به رهبری و سیستم بومی حکمرانی نیاز دارد و هر یک بدون دیگری ناکافی است. رهبری بدون وجود یک فرایند جهت جاری‌سازی مناسب راهبردها بی‌اثر بوده و یک فرایند مناسب نیز بدون حمایت و حضور رهبر، بی‌اثر خواهد بود (Deschamps & Nelson, 2014). بنابراین می‌توان ادعا نمود که در بنگاه یکی از الزامات مهم مدیریت نوآوری، مقوله راهبری نوآوری می‌باشد. به نظر می‌رسد حاکمیت شرکتی و راهبری نوآوری در سطح بالای سازمانی، می‌تواند یک چارچوب جامع برای ایجاد هماهنگی و یکپارچگی میان کلیه فعالیت‌های مرتبط با نوآوری در پیکره سازمان ایجاد نماید. خلاصه بررسی سایر مطالعات در جدول (۱) ارائه شده است:

جدول (۱): خلاصه سایر مطالعات در خصوص ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری

مراجع	جامعه آماری مورد بررسی	ابعاد حاکمیت شرکتی	ابعاد نوآوری	نتیجه بررسی
(Robeson & O'Connor, 2007)	۱۲ شرکت بین‌المللی	جهت‌گیری هیئت‌مدیره، ترکیب هیئت‌مدیره، فرایند تصمیم‌گیری هیئت‌مدیره.	تعداد نوآوری جهشی	دخالت شفاف از طرف مدیر ارشد، وجود رهبر عالی، تنوع عملیاتی شرکت، ذهنیت قضاوت و تحلیل در طول انجام پروژه، رویکرد خودکنترلی تأثیر و ارتباط مثبت با نوآوری جهشی دارند. حضور عضو خارجی در هیئت‌مدیره رابطه منفی با موفقیت در پروژه‌های نوآوری جهشی دارد.
(Tseng et al, 2013)	۲۵۵ شرکت فعال در زمینه الکترونیک در تایوان	اندازه هیئت‌مدیره، سهم صاحبان سهام، خصیصه و ویژگی هیئت‌مدیره	تعداد گواهی ثبت اختراع	ارتباط مثبتی میان اندازه هیئت‌مدیره و نسبت سهامداران در ترکیب هیئت‌مدیره با توانایی نوآوری وجود دارد. وجود زن در ترکیب هیئت‌مدیره، نسبت و ترکیب اعضای خارجی در ترکیب هیئت‌مدیره، سطح آموزش مدیرعامل ارتباطی با نوآوری ندارد.
(Amine & Samir, 2014)	۳۲۲ شرکت الجزایری فعال در صنعت آرمیو	ساختار و تمرکز مالکیت، ماهیت مالکیت، تعداد اعضای هیئت‌مدیره، سابقه فعالیت، تجربه شرکت در طراحی محصول، تعداد کارکنان، میزان فروش، نرخ بازگشت سرمایه و دارایی	تعداد کل نوآوری‌ها	نوع مالکیت، مدیریت توسط مالک، تجربه طراحی محصول، میزان فروش، نرخ برگشت سرمایه، نرخ برگشت دارایی تأثیر مثبتی بر نوآوری دارند. تمرکز مالکیت، تعداد هیئت‌مدیره (بیش از ۵ نفر)، قدمت شرکت تأثیر منفی بر نوآوری دارند.
(Yangfan, 2015)	۲۶۲۱ شرکت چینی	تمرکز مالکیت	هزینه توسعه سرمایه‌گذاری	تمرکز مالکیت می‌تواند تأثیر منفی بر روی عملکرد نوآوری داشته و آن را کاهش دهد
(Lee, 2016)	۸۱ شرکت دارویی در کره	تمرکز مالکیت، سهامدار خارجی، سرمایه‌گذاران نهادی، عضویت اعضای خارجی در ترکیب هیئت‌مدیره	هزینه تحقیق و توسعه	درصد مالکیت سهامدار اصلی و درصد مالکیت خارجی اثر مثبت بر روی هزینه تحقیق و توسعه دارند. سهام سرمایه‌گذاران نهادی و عضویت اعضای خارجی در هیئت‌مدیره از منظر آماری تأثیری بر روی هزینه تحقیق و توسعه نداشته است.
(Bobillo, 2018)	۱۹۴۲ شرکت در آلمان، فرانسه، ایتالیا، اسپانیا، ایالات متحده، انگلستان	پرداخت مدیرعامل، عملکرد مدیران، مدیران خارجی مستقل، سرمایه‌گذاران نهادی	هزینه تحقیق و توسعه	عملکرد مدیران، سرمایه‌گذار نهادی رابطه مثبت با ظرفیت نوآوری بنگاه دارد. مدیران خارجی مستقل، پرداخت حقوق و پاداش بر اساس رویکرد کوتاه‌مدت تأثیر منفی بر روی نوآوری خواهد داشت.
(Bianchini et al, 2017)	تعداد ۲۲۰۰ شرکت از کشورهای مختلف	نمره حاکمیت شرکتی در رتبه‌بندی ISS ^{۱۱}	تعداد گواهی ثبت اختراع، هزینه تحقیق و توسعه	ارتباط منفی میان حاکمیت شرکتی و عملکرد نوآوری وجود دارد و این موضوع در شرکت‌های جوان‌تر بیشتر دیده می‌شود. این تأثیر منفی در هزینه تحقیق و توسعه کمتر از تعداد گواهی ثبت اختراع دیده می‌شود.

مراجع	جامعه آماری مورد بررسی	ابعاد حاکمیت شرکتی	ابعاد نوآوری	نتیجه بررسی
(Prado et al, 2017)	۲۴۳ شرکت اسپانیایی در صنعت زیست فناوری	ساختار مالکیت شرکت	هزینه تحقیق و توسعه	شرکت‌هایی با فعالیت نوآوری اندک: تعداد این شرکت‌ها ۱۴۹ عدد بوده است. مالکیت این شرکت‌ها به صورت خانوادگی نبوده، از لحاظ اندازه کوچک، با طول عمر متوسط، دارای عملکرد مالی گذشته بی‌قاعده و غیرمعمول و نقدینگی آن‌ها خوب بوده است. شرکت‌هایی با فعالیت نوآوری بالا: تعداد این شرکت‌ها ۱۷ عدد بوده است. مالکیت این شرکت‌ها به صورت خانوادگی نبوده، از لحاظ اندازه متوسط، با طول عمر بالا، دارای عملکرد مالی گذشته بد و نقدینگی آن‌ها بسیار خوب بوده است. شرکت‌هایی با کمترین نوآوری: تعداد این شرکت‌ها ۴۰ عدد بوده است. مالکیت این شرکت‌ها به صورت خانوادگی بوده، از لحاظ اندازه کوچک، با طول عمر متوسط، دارای عملکرد مالی گذشته بد و نقدینگی بالا بوده‌اند.
(Lodh et al, 2017)	۳۹۵ شرکت فعال در بازار بورس بمبئی	ساختار مالکیت، ارتباط میان مالکیت شرکت‌های مختلف	تعداد گواهی ثبت اختراع، هزینه تحقیق و توسعه	رابطه مثبت میان مالکیت خانوادگی و نوآوری وجود دارد. همچنین ارتباط میان ۵۰ گروه کسب و کار اول موجود در بازار سهام موجب ارتقای سطح فعالیت‌های نوآورانه شده است. همچنین این شرکت‌ها می‌توانند به سیستم نوآوری منطقه‌ای (RIS) نیز کمک نمایند.
(Valencia, 2018)	شرکت‌های استرالیایی	ساختار مالکیت، اعضای هیئت‌مدیره، تفکیک نقش مدیرعامل و رئیس هیئت‌مدیره	تعداد گواهی ثبت اختراع، هزینه تحقیق و توسعه، محصول جدید	تفکیک نقش مدیرعامل و رئیس هیئت‌مدیره رابطه مثبت با نوآوری دارد. تمرکز بالای مالکیت، تعداد اعضای هیئت‌مدیره، استقلال اعضای هیئت‌مدیره، رابطه‌ای با نوآوری ندارد.

در مجموع می‌توان موارد ذیل را به عنوان جمع‌بندی بررسی سایر تجارب مرتبط با موضوع تحقیق بیان نمود:

- در بررسی ویژگی‌های حاکمیت شرکتی به تمامی ابعاد حاکمیت شرکتی توجه نشده است و بیشترین متغیرهایی که مورد بررسی قرار گرفته‌اند عبارتند از ترکیب و ساختار هیئت‌مدیره، ترکیب ساختار و تمرکز مالکیت. باید توجه داشت که مفهوم حاکمیت شرکتی دارای ابعاد مختلفی نظیر شفافیت در اطلاعات می‌باشد که باید در بررسی ابعاد حاکمیت شرکتی بدان‌ها توجه نمود.
- استفاده از متغیر کنترل در برخی از مطالعات صورت گرفته است و متغیرهایی مانند سابقه فعالیت، میزان فروش، تعداد کارکنان، نرخ بازگشت سرمایه، نرخ بازگشت دارایی به عنوان متغیر کنترل در نظر گرفته شده است.
- تعداد گواهی ثبت اختراع و هزینه تحقیق و توسعه بیشترین معیارهایی هستند که برای سنجش

نوآوری مورد استفاده قرار گرفته است.

شاید بتوان اولین بررسی علمی صورت گرفته در این زمینه را مقاله دکتر حساس یگانه در کنفرانس ملی بازار و سرمایه، موتور محرک توسعه اقتصادی ایران در سال ۱۳۸۳ دانست. پس از طرح این موضوع مطالعات و ترجمه‌های مختلفی در کشور شروع شد. اصول طرح شده توسط سازمان توسعه همکاری‌های اقتصادی ترجمه و مقالات ابتدایی این موضوع در خصوص چستی موضوع حاکمیت شرکتی و تشریح ابعاد و ارکان اصلی آن بوده است. پژوهش‌های صورت گرفته توسط دانشجویان در داخل کشور در خصوص رابطه ابعاد مختلف حاکمیت شرکتی و متغیرهای وابسته‌ای مانند سود (یزدانیان، ۱۳۸۵؛ سیرانی، ۱۳۸۶؛ مرادی و خسرونژاد، ۱۳۸۸) بازده سهام (حسینی، ۱۳۸۶) عملکرد شرکت (قنبری، ۱۳۸۶؛ رضایی، ۱۳۸۶؛ توتاخانه، ۱۳۸۷. خسروشاهی، ۱۳۸۷) و... صورت پذیرفته است. همان‌طور که مشاهده می‌شود تمرکز بیشتر مطالعات بر روی ارتباط یک یا چند مؤلفه از حاکمیت شرکتی و عملکرد مالی شرکت می‌باشد؛ اما تاکنون در زمینه ارتباط حاکمیت شرکتی و نوآوری پژوهش خاصی در ایران مشاهده نشده است. عدم مطالعه در این حوزه صرفاً معطوف به کشور ما نبوده و محققان ادعا می‌کنند که ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری عمدتاً در کشورهای توسعه‌یافته بررسی شده است و در کشورهای در حال توسعه کمتر مورد توجه محققان مرتبط قرار گرفته است (Shapiro et al, 2014).

۳- مدل مفهومی پژوهش

با توجه به اینکه این پژوهش به منظور بررسی تأثیر ابعاد حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری صورت گرفته است، در ادامه ابعاد و مؤلفه‌های حاکمیت شرکتی مشخص می‌شود. یکی از موضوعات جدیدی که در این زمینه متولد شد، ارزیابی و رتبه‌بندی وضعیت حاکمیت شرکتی بود و با توجه به حجم زیاد این فعالیت‌ها در حال حاضر به صورت دقیق نمی‌توان عنوان نمود که چه تعداد شاخص برای ارزیابی این موضوع تدوین شده است (Bhagat et al, 2008). موضوع حاکمیت شرکتی مورد توجه بسیاری از افراد و نهادها قرار گرفته است. یکی از نهادهایی که به این موضوع پرداخته‌اند، نهادهایی هستند که با استفاده از داده‌های موجود، اقدام به دسته‌بندی و رتبه‌بندی حاکمیت شرکتی در خصوص شرکت‌ها و نهادهای مالی و سرمایه‌گذاری نموده‌اند. مانند ارزیابی ورشکستگی با استفاده از زدآل‌من، بررسی و رتبه‌بندی وضعیت حاکمیت شرکتی نیز می‌تواند در زمینه بررسی ایجاد ارزش افزوده برای سهامداران مفید واقع شود (Bhasin, 2009). مؤسسات و نهادهای ملی و بین‌المللی با توجه به تجربیات خود مفاهیم و ابعاد حاکمیت شرکتی را مشخص نموده و سپس با تدوین شاخص‌هایی اقدام به رتبه‌بندی وضعیت حاکمیت شرکتی بنگاه مورد نظر می‌نمایند. رتبه‌بندی اکثر این شرکت‌ها از ۱ (وضعیت نامناسب) تا ۱۰ (وضعیت مطلوب و عالی) می‌باشد. در جدول

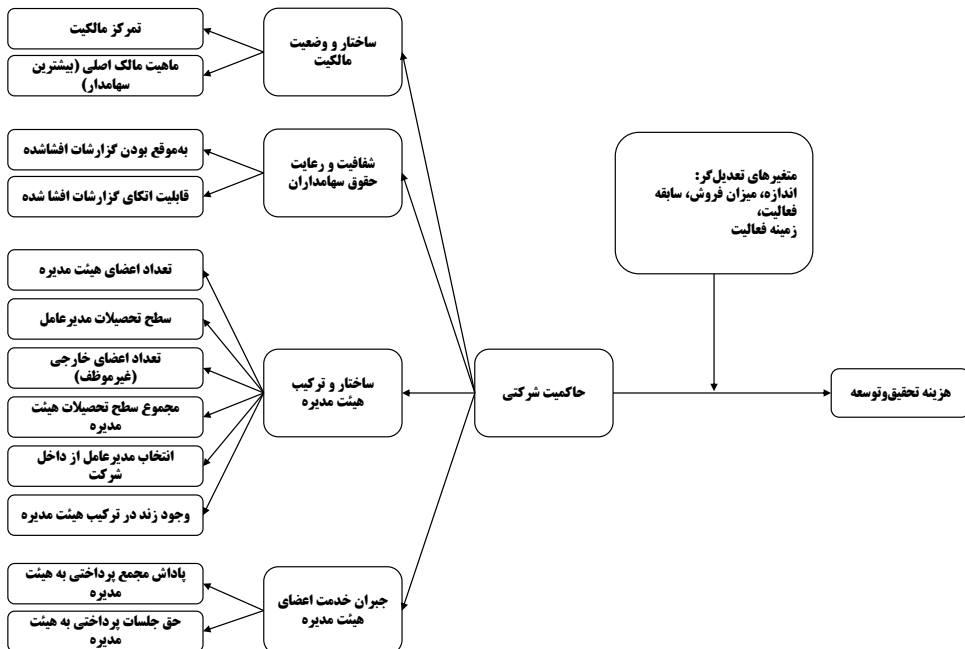
جدول (۲): خلاصه مطالعات صورت گرفته در خصوص رتبه‌بندی حاکمیت شرکتی

سلیمی (سلیمی، ۱۳۹۰)	SEECGAN(Djokić & Duh, 2016)	AGR(AGR, 2005)	HCMC ^{۱۶} (Xanthakis, 2006)	IND_RA (IRR, 2016)	CRISIL(CRISIL, 2014)	IFC(IFC, 2014)	JCR-VC(JCR_VIS, 2017)	CMB ^{۱۵} (CMB, 2005)	SAHA(SAHA, 2018)	TCL ^{۱۴} (TCL, 2008)	GMI ^{۱۳} (GMI, 2013)	S&P ^{۱۲} (S&p, 2004)	ISS(ISS, 2017)	ابعاد حاکمیت شرکتی
ایران	جنوب شرقی اروپا	بین‌المللی	یونان	هند	هند	بین‌المللی	پاکستان	ترکیه	ترکیه	بین‌المللی	بین‌المللی	بین‌المللی	بین‌المللی	گستره فعالیت رتبه‌بندی
*	*		*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	ساختار و ترکیب هیئت‌مدیره
	*									*	*		*	پاداش/جبران خدمت هیئت‌مدیره و مدیران اجرایی
*							*			*	*	*	*	ساختار و وضعیت مالکیت
*	*		*		*	*	*	*	*	*	*	*	*	حقوق، وظایف و رابطه سهامداران
								*	*			*		ذینفعان
*	*		*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	شفافیت مالی و افشای اطلاعات
													*	شرایط اساسنامه
													*	قوانین ایالتی و محلی
													*	آموزش مدیران
													*	عوامل کیفی
											*			وضعیت کنترل در شرکت
	*		*								*			رفتار شرکت و موضوعات پاسخگویی اجتماعی آن
							*							سازگاری قانونی
			*	*	*		*							مدیریت اجرایی، قابلیت و اثربخشی آن
							*							خودتنظیمی
*						*								محیط کنترلی
*	*													مدیریت ریسک و بازگشت سرمایه

(۲) ابعاد موردنظر برخی از مؤسسات بین‌المللی و ملی مورد مطالعه ذکر شده است. با توجه به اینکه شاخص‌های مطرح در هر یک از روش‌های عنوان شده در دسترس نمی‌باشد، لذا به‌منظور دستیابی به شاخص‌ها و معیارهای مهم، مطابق پیوست، شاخص‌های مطرح توسط S&P، ISS، IFC و سلیمی مورد بررسی قرار گرفت. به‌منظور تعیین ابعاد ارزیابی و شاخص‌های موردنظر برای تحلیل ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری یک گروه خبره ۹ نفر تشکیل شد. تعداد ۲ نفر از خبرگان از اساتید دانشگاه، ۲ نفر از مدیران عامل فعال در شرکت‌های بورسی، ۳ نفر از اعضای هیئت‌مدیره شرکت‌های بورسی و تعداد ۲ نفر از کارشناسان سازمان بورس و اوراق بهادار بودند. اطلاعات ابعاد در نظر گرفته شده توسط مؤسسات رتبه‌بندی و شاخص‌های مورد استفاده در روش‌های رتبه‌بندی به همراه شاخص‌های استفاده شده در مطالعات مشابه در اختیار گروه خبرگان قرار گرفت و با استفاده از روش دلفی و در دو مرحله مدل و شاخص‌های مدنظر به شرح شکل (۱) و جدول (۳) استخراج شد.

۴- روش پژوهش

پژوهش حاضر به بررسی ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری در شرکت‌های عضو بازار بورس تهران



شکل (۱): مدل مفهومی پژوهش

جدول (۳): ویژگی‌های آماری متغیرهای پژوهش

شناسه متغیر	نوع متغیر	نام متغیر	تعریف/روش اندازه‌گیری
R&Dexp	وابسته	نوآوری (شدت هزینه تحقیق و توسعه)	شدت هزینه تحقیق و توسعه از طریق تقسیم نسبت هزینه تحقیق و توسعه به فروش به دست می‌آید.
Size	تعدیل‌گر	اندازه شرکت	تعداد کارکنان هر شرکت به‌عنوان اندازه هر شرکت مورد استفاده قرار خواهد گرفت.
Sel	تعدیل‌گر	میزان فروش شرکت	میزان فروش سالیانه هر شرکت
Firmold	تعدیل‌گر	سابقه فعالیت شرکت	تعداد سنوات فعالیت هر شرکت
Firmgroup	تعدیل‌گر	زمینه فعالیت	شرکت‌هایی بوسیله در زمینه‌های مختلف فعالیت می‌کنند. نظیر پتروشیمی، فلزات و برای هر گروه یک عدد در نظر گرفته شده است.
Concentration	مستقل	تمرکز مالکیت	تمرکز مالکیت نشان‌دهنده این موضوع است که مهم‌ترین سهامداران یک شرکت چند درصد از سهام یک شرکت را در اختیار دارند. برای محاسبه این شاخص از فرمول هرfindال ^{۱۷} استفاده شده است. (مجذور مجموع درصد مالکیت ۵ سهامدار بزرگ برای محاسبه این شاخص استفاده شده است).
Dependency	مستقل	وضعیت مالک اصلی شرکت (بیشترین سهامدار)	سهامداری که بیشترین سهام شرکت را در اختیار داشته باشد به‌عنوان سهامدار اصلی در نظر گرفته می‌شود. سهامداران بازار بورس بر سه قسم هستند. دولتی: ۱، نهاد عمومی: ۲، نهاد خصوصی: ۳
Ontimereport	مستقل	به‌موقع بودن گزارش‌های افشاشده توسط شرکت	امتیاز اعطاشده به شرکت توسط سازمان بورس در زمینه به‌موقع بودن گزارش‌های مدنظر سازمان بورس
Reliabilityreport	مستقل	قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده توسط شرکت	امتیاز اعطاشده به شرکت توسط سازمان بورس در زمینه قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده توسط شرکت
Boardcount	مستقل	تعداد اعضای هیئت‌مدیره	تعداد اعضای هیئت‌مدیره
Bosseducation	مستقل	سطح تحصیلات مدیرعامل	مقاطع مختلف یک عدد در نظر گرفته شده است. کارشناسی: ۱، کارشناسی ارشد: ۲، دکتری: ۳
Outsiderboard	مستقل	تعداد اعضای خارجی در هیئت‌مدیره (غیرموظف)	در ترکیب اعضای هیئت‌مدیره از افراد مختلف استفاده می‌شود. برخی از این افراد در داخل سازمان یا شرکت مشغول به فعالیت هستند و برخی دیگر رابطه استخدامی با شرکت نداشته و از خارج از شرکت به‌عنوان عضو هیئت‌مدیره در جلسات هیئت‌مدیره حضور دارند. نسبت تعداد اعضای غیرموظف به تعداد کل اعضای هیئت‌مدیره جهت اندازه‌گیری این شاخص استفاده شده است.

مجموع تحصیلات اعضای هیئت مدیره. برای سنجش برای مقاطع مختلف یک عدد در نظر گرفته شده است و مجموع اعداد به عنوان مجموع تحصیلات هیئت مدیره در نظر گرفته شده است. کارشناسی: ۱، کارشناسی ارشد: ۳، دکتری: ۵	مجموع سطح تحصیلات هیئت مدیره	مستقل	Boardeducation
مدیرعامل یک شرکت از اعضای داخل یک شرکت انتخاب می شود و یا اعضای خارج از شرکت. برای مدیرعامل داخلی: ۱، مدیرعامل خارجی: ۰	انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج از شرکت	مستقل	Bossinorout
نسبت تعداد زنان عضو هیئت مدیره به تعداد کل هیئت مدیره	نسبت زنان در ترکیب هیئت مدیره	مستقل	Femailboarder
پاداشی که به صورت سالیانه به اعضای هیئت مدیره در جلسه مجمع شرکت مصوب و پرداخت می شود. برای اندازه گیری این شاخص از نسبت پاداش مجمع به فروش شرکت استفاده شده است.	پاداش مجمع پرداختی به اعضای هیئت مدیره	مستقل	Premium
برای حضور اعضای هیئت مدیره در جلسات هیئت مدیره یک رقم ثابت از سوی سهامداران شرکت تعیین می شود. برای سنجش این شاخص از نسبت پرداختی بابت جلسات به فروش شرکت استفاده شده است.	حق جلسات پرداختی به اعضای هیئت مدیره	مستقل	Righttoattend

پرداخته است. این پژوهش بر روی شرکت های فعال بازار بورس و اوراق بهادار تهران طی سال های ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ انجام شده است. در این مطالعه گردآوری اطلاعات از طریق صورت های مالی افشا شده در سایت بازار بورس تهران و بررسی کمی ارتباط میان اطلاعات مذکور انجام گرفته است. تعداد شرکت های مورد مطالعه ۳۰۴ عدد می باشد. انجام این پژوهش در پاسخ به این سؤال است که چه ابعادی از حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری تأثیرگذار هستند؟ و هدف آن شناسایی ابعاد اثرگذار حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری در شرکت های فعال در بازار بورس تهران می باشد. این پژوهش توصیفی و کاربردی بوده و داده های جمع آوری شده از روش پیمایشی و کتابخانه ای، با روش کمی و پنل دیتا تجزیه و تحلیل می شوند. مراحل انجام مطالعه به شرح ذیل می باشد:

گام اول: ابتدا مفاهیم نظری و ابعاد حاکمیت شرکتی مورد بررسی قرار گرفت و نتایج در قسمت مبانی نظری ارائه گردید.

گام دوم: مطالعه و بررسی سایر تجارب مرتبط با موضوع پژوهش مورد بررسی قرار گرفت و متغیرها و روش های مورد استفاده توسط سایر پژوهشگران مشخص گردید.

گام سوم: در این گام با تشکیل پنل خبرگان، نتایج استخراج شده در دوگام قبلی مورد بررسی و جمع بندی

قرار گرفت. خروجی این گام منجر به مدل مفهومی و مشخص شدن متغیرهای پژوهش شد. گام چهارم: اطلاعات مورد نیاز برای تجزیه و تحلیل اطلاعات مبتنی بر مدل پژوهش، گردآوری شد. جمع آوری این اطلاعات بر اساس داده‌های موجود در دو سایت <http://www.tsetmc.com> و <https://www.codal.ir/> صورت گرفته است.

گام پنجم: در این قسمت اطلاعات استخراج شده در گام چهارم تجزیه و تحلیل شده است. قبل از هر برآوردی در داده‌های سری زمانی برای اجتناب از رگرسیون کاذب، لازم است ایستایی متغیرها مورد بررسی قرار گیرد برای آزمون ریشه واحد متغیرهای مطالعه از آزمون فیشر استفاده خواهد شد. پس از تأیید ایستایی متغیرها، به منظور عدم وجود هم خطی در میان متغیرها از آزمون همبستگی استفاده گردید. در ادامه پژوهش به منظور مشخص شدن این نکته که باید از تکنیک پنل استفاده نمود و یا از تکنیک رگرسیون ساده، از روش تست لیمر استفاده شد. همچنین به منظور بررسی استفاده از تکنیک اثرات ثابت و یا اثرات متغیر از تست هاسمن استفاده شده است. گام ششم: در این بخش نتایج تحلیل‌های صورت گرفته در گام پنجم مورد تجزیه و تحلیل قرار می‌گیرد.

۵- تجزیه و تحلیل یافته‌ها

پیش از تجزیه و تحلیل داده‌ها، نگاهی کلی به وضعیت هزینه تحقیق و توسعه در شرکت‌های مورد مطالعه لازم است. بر اساس تقسیم‌بندی سازمان بورس، تعداد ۳۰۴ شرکت مورد بررسی در ۳۴ گروه مجزا تقسیم‌بندی شده‌اند. از این تعداد، ۱۵ گروه هیچ هزینه‌ای در سرفصل تحقیق و توسعه ثبت نکرده‌اند. در این بین، به ترتیب شرکت‌های گروه‌های استخراج کانه‌های فلزی، مواد و محصولات دارویی، استخراج زغال سنگ، سرمایه‌گذاری‌ها، خودرو و ساخت قطعات، لاستیک و پلاستیک و سیمان، آهنک و گچ بیشترین میزان هزینه تحقیق و توسعه را نسبت به میزان فروش کل داشته‌اند. بیشترین مقدار این نسبت برابر با ۰,۰۰۳۸۶ مربوط به گروه استخراج کانه‌های فلزی است.

بر اساس جدول (۴) نسبت هزینه تحقیق و توسعه به فروش، در این شرکت‌ها بسیار اندک می‌باشد. از ۳۰۴ شرکت پذیرفته شده در بازار بورس تهران تنها تعداد ۸۱ شرکت در صورت‌های مالی خود هزینه تحقیق و توسعه را منعکس نموده‌اند. در گروه‌های خدمات فنی و مهندسی، انبوه‌سازی، املاک و مستغلات، بیمه و صندوق بازنشستگی به جز تأمین اجتماعی، مخابرات، حمل و نقل، انبارداری و ارتباطات، سایر واسطه‌گری‌های مالی، بانک‌ها و مؤسسات اعتباری، عرضه برق، گاز، بخار و آب گرم، شرکت‌های چند رشته‌ای صنعتی، ساخت دستگاه‌ها و وسایل ارتباطی، انتشار، چاپ و تکثیر، محصولات کاغذی، استخراج سایر معادن، استخراج نفت گاز و خدمات جنبی جز اکتشاف و زراعت و خدمات وابسته این

جدول (۴): میانگین تحقیق و توسعه در شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران

ردیف	نام گروه	تعداد اعضا	میانگین تحقیق و توسعه	میانگین فروش	میانگین تحقیق و توسعه / میانگین فروش
۱	خدمات فنی و مهندسی	۱	-	۲۹۰۵۵۴۳۳۰۹۷۳	۰,۰۰۰۰۰%
۲	رایانه و فعالیت‌های وابسته به آن	۵	۱۹۷۶۶۶۶۶۷	۱۱۸۴۳۴۲۲۷۳۰۸۵	۰,۰۰۱۶۷%
۳	انبوه‌سازی، املاک و مستغلات	۱۲	-	۱۲۴۹۲۰۳۱۸۳۱۱۲۹	۰,۰۰۰۰۰%
۴	بیمه و صندوق بازنشستگی به جز تأمین اجتماعی	۶	-	۸۷۰۴۷۸۵۶۵۳۰۱۱	۰,۰۰۰۰۰%
۵	مخابرات	۲	-	۱۱۱۱۲۲۴۰۰۲۶۵۹۵	۰,۰۰۰۰۰%
۶	حمل و نقل، انبارداری و ارتباطات	۵	-	۵۲۵۶۲۹۱۶۶۷۷۹۸	۰,۰۰۰۰۰%
۷	سایر واسطه‌گری‌های مالی	۶	-	۱۱۶۶۶۴۵۵۸۰۷۱۹۹	۰,۰۰۰۰۰%
۸	بانک‌ها و مؤسسات اعتباری	۱۰	-	۱۳۵۲۲۲۵۸۱۴۱۰۱۵	۰,۰۰۰۰۰%
۹	سرمایه‌گذاری‌ها	۱۲	۸۵۷۳۰۹۵۲۴	۱۳۹۹۱۰۲۴۸۳۳۳۳۳	۰,۰۰۶۱۳%
۱۰	سایر محصولات کانی غیر فلزی	۱۳	۱۷۳۲۴۱۷۶	۱۱۸۱۱۷۷۶۴۶۴۹۰۶۹	۰,۰۰۰۱۵%
۱۱	سیمان، آهک و گچ	۲۹	۲۸۲۵۷۴۶۶۲	۱۱۶۳۹۶۹۴۷۳۳۵۷۴	۰,۰۰۲۴۳%
۱۲	کاشی و سرامیک	۶	۱۷۰۳۴۸۳۳	۱۰۷۲۹۴۶۲۷۴۱۸۲۶	۰,۰۰۰۱۶%
۱۳	محصولات شیمیایی	۲۶	۳۶۰۲۹۹۱	۱۱۲۸۲۰۰۶۳۵۹۰۰۱	۰,۰۰۰۰۳%
۱۴	مواد و محصولات دارویی	۲۹	۲۶۹۴۲۹۸۵۷۵	۱۰۷۷۶۷۴۵۹۶۰۲۳۹	۰,۰۲۵%
۱۵	محصولات غذایی و آشامیدنی به جز قند و شکر	۱۹	۱۱۹۲۷۷۵۰	۱۰۵۲۷۱۹۲۱۴۵۷۷۵	۰,۰۰۰۱۱%
۱۶	عرضه برق، گاز، بخار و آب گرم	۳	-	۱۰۰۰۷۰۷۸۲۹۹۴۲	۰,۰۰۰۰۰%
۱۷	شرکت‌های چند رشته‌ای صنعتی	۳	-	۷۸۴۷۸۲۵۴۵۶۷۹	۰,۰۰۰۰۰%
۱۸	قند و شکر	۱۲	۲۶۶۷۲۲۹۷۲	۱۱۴۴۱۷۶۷۳۷۷۸۷۴	۰,۰۰۲۳۳%
۱۹	خودرو و ساخت قطعات	۲۵	۶۱۹۲۳۱۸۶۷	۱۰۶۴۹۴۵۱۰۱۶۷۶۶	۰,۰۰۵۸۱%
۲۰	ساخت دستگاه‌ها و وسایل ارتباطی	۱	-	۸۳۷۰۸۱۸۲۹۶۲	۰,۰۰۰۰۰%
۲۱	ماشین‌آلات و دستگاه‌های برقی	۹	۸۷۲۲۲	۱۱۵۴۲۵۱۹۳۳۳۰۶	۰,۰۰۰۰۱%
۲۲	ماشین‌آلات و تجهیزات	۱۱	۱۱۳۱۵۹۳۹	۱۱۱۷۴۴۸۲۷۶۴۶۳۷	۰,۰۰۰۰۱%
۲۳	ساخت محصولات فلزی	۶	۵۴۶۸۴۶۱	۱۰۹۸۲۴۸۳۸۷۱۰۰۲	۰,۰۰۰۰۵%
۲۴	فلزات اساسی	۱۸	۱۶۶۱۱۱۱۱	۱۱۴۷۵۹۶۶۸۹۰۴۴۰	۰,۰۰۰۱۴%
۲۵	لاستیک و پلاستیک	۷	۵۱۵۷۶۱۹۰۵	۱۱۲۸۴۳۵۲۲۵۶۵۱۸	۰,۰۰۴۵۷%
۲۶	فرآورده‌های نفتی، کک و سوخت هسته‌ای	۸	۲۳۳۷۲۱۶۷	۱۱۷۴۱۵۴۶۴۱۹۵۲۹	۰,۰۰۰۰۲%
۲۷	انتشار، چاپ و تکثیر	۱	-	۱۱۶۰۹۸۹۳۹۸۶۳۸	۰,۰۰۰۰۰%
۲۸	محصولات کاغذی	۲	-	۱۰۲۵۸۱۹۸۷۳۷۸۹۳	۰,۰۰۰۰۰%

۰,۰۰۰۰۰%	۲۷۰۲۲۷۱۷۵۷۲۵۲	۵۹۱۰۰۰	۲	منسوجات	۲۹
۰,۰۰۰۰۰%	۱۳۲۱۹۲۴۳۲۵۳۱	-	۱	استخراج سایر معادن	۳۰
۰,۳۸۶۰۱%	۱۲۳۸۸۵۳۳۷۹۹۶۹۳	۴۷۸۲۰۴۲۰۰۰۰	۱۰	استخراج کانه‌های فلزی	۳۱
۰,۰۰۰۰۰%	۶۸۶۵۲۵۹۶۶۶۶۶۷	-	۱	استخراج نفت گاز و خدمات جنبی جز اکتشاف	۳۲
۰,۰۱۷۲۹%	۱۹۰۷۸۸۹۹۴۰۱۱	۳۲۹۹۲۰۱۳	۱	استخراج زغال‌سنگ	۳۳
۰,۰۰۰۰۰%	۷۷۶۸۵۶۷۹۶۴۴۴۹	-	۲	زراعت و خدمات وابسته	۳۴
۰,۰۱۶۱۹%	۳۲۹۷۴۴۹۲۷۰۱۳۴۰۹	۵۳۳۹۵۱۱۳۸۳۴	۳۰۴	کل	

نسبت برابر صفر می‌باشد. پذیرش این امر که هیچ‌گونه فعالیت تحقیقاتی در این گروه‌ها صورت نمی‌گیرد کمی دور از ذهن می‌باشد اما در صورت‌های مالی شرکت‌های فعال در این گروه‌ها هیچ‌گونه هزینه تحقیق و توسعه‌ای مشاهده نشده است.

در بررسی متغیرهای مستقل باید توجه نمود که متغیرهای نسبت زنان در ترکیب هیئت‌مدیره، وضعیت مالک اصلی شرکت و تعداد اعضای هیئت‌مدیره قابلیت ورود به جدول پنل دیتا را نداشته و در صورت ورود این متغیرها به دلیل هم خطی ایجاد شده، تحلیل‌های موردنظر قابل‌اعتماد نخواهد بود. از این رو باید این متغیرها به صورت جداگانه مورد بررسی قرار گیرند. قبل از هر برآوردی در داده‌های سری زمانی برای اجتناب از رگرسیون کاذب، لازم است ایستایی متغیرها مورد بررسی قرار گیرد. برای آزمون ریشه واحد متغیرهای مطالعه از آزمون فیشر استفاده شده است و ایستایی کلیه متغیرها تأیید شده است. پس از تأیید ایستایی متغیرها، به منظور عدم وجود هم خطی در میان متغیرها از آزمون همبستگی استفاده شده است. نتایج آزمون همبستگی نشان داده است که بین متغیرها هم خطی شدید وجود نداشته و در نتیجه می‌توان از همه این متغیرها در یک مدل استفاده کرد.

با توجه به اینکه در صورت‌های مالی تعداد زیادی از شرکت‌ها هزینه‌ای برای تحقیق و توسعه ثبت نشده است، در گام اول با استفاده از برازش مدل دومرحله‌ای هکمن، به بررسی تفاوت بین اقدام و تصمیم بر انجام هزینه تحقیق و توسعه پرداخته شده است. به عبارت دیگر بررسی شده است که آیا حذف شرکت‌هایی که هزینه تحقیق و توسعه را در صورت مالی خود ثبت نکرده‌اند، در نتایج بررسی این مطالعه مؤثر است یا خیر. در این راستا ابتدا یک مدل پروبیت برازش گردیده و متغیر نسبت معکوس میلز از آن استخراج گردیده است. سپس متغیر IMR^{19} (نسبت معکوس میلز) در یک مدل رگرسیون ساده (پنلی) برازش گردید. نتایج نشان داده است که ضریب متغیر IMR در مدل معنادار نبوده و در نتیجه می‌توان گفت که بین گروه تصمیم و اقدام تفاوتی وجود نداشته است. به عبارت دیگر، در بررسی این مطالعه می‌توان

شرکت‌هایی که هزینه تحقیق و توسعه را در صورت مالی خود ثبت نکرده‌اند را از تحلیل حذف نمود. در نهایت از بین ۳۰۴ شرکت، تنها ۸۱ شرکت که هزینه تحقیقات را در صورت مالی ثبت کرده‌اند، در تحلیل وارد شده‌اند. در ادامه نتایج برازش مدل برای این ۸۱ شرکت ذکر شده است.

قبل از بکارگیری تکنیک پنل، بایستی داده‌های مطالعه از حیث آمیخته بودن و یا ترکیبی بودن آزمون گردد. به همین منظور از آزمون F لیمر استفاده شده است. مقدار این آماره ۲,۹۲ و احتمال ۰,۰۰۰۰ به دست آمد که در سطح معنی‌داری یک درصد فرض صفر مبنی بر آمیخته بودن داده‌ها را رد می‌کند. بنابراین می‌توان این داده‌ها را به صورت پنل برآورد کرد. به منظور اینکه مشخص گردد کدام روش (اثرات ثابت و یا اثر تصادفی) جهت برآورد مناسب‌تر است از آزمون هاسمن استفاده می‌شود. آماره محاسبه شده از این آزمون برابر ۲۱,۰۷ است. لذا مقدار محاسبه شده از مقدار کای دو در جدول بزرگ‌تر است. بنابراین لازم است که جهت برآورد از روش اثرات ثابت استفاده شود.

یکی دیگر از آزمون‌های مورد نیاز قبل از استفاده از تکنیک پنل، آزمون عدم وجود خودهمبستگی در مدل می‌باشد. این آزمون انجام شده و مقدار آماره $F(1, 80) = 0,13$ با مقدار احتمال ۰,۹۰۸۶ به دست آمد. بنابراین مدل با فرض عدم وجود خودهمبستگی بین جملات اخلال برآورد می‌گردد.

با توجه به آزمون‌های صورت گرفته و عدم وجود خودهمبستگی در مدل و بر اساس سطح ایستایی متغیرها، مدل نهایی با فرض عدم وجود خودهمبستگی در مدل برآورد گردید. نتایج برآورد در جدول (۵) ارائه شده است. با توجه به اینکه مقدار احتمال مربوط به آماره F محاسبه شده کمتر از ۰,۰۵ می‌باشد، می‌توان گفت که کلیت مدل برازش شده قابل اعتماد است. همچنین مقدار R^2 برابر با ۵۲ درصد به دست آمده است که نشان می‌دهد، متغیرهای مستقل مدل، ۵۲ درصد از تغییرات هزینه تحقیق و توسعه را توضیح می‌دهند. بر اساس یافته‌های پژوهش وضعیت ارتباط میان متغیرهای حاکمیت شرکتی و نوآوری به صورت زیر خواهد بود.

تعداد سنوات فعالیت شرکت رابطه منفی با میزان نوآوری شرکت دارد و به نظر می‌رسد که شرکت‌های جوان‌تر هزینه تحقیق و توسعه بیشتری دارند. دلیل این امر را شاید بتوان چنین توجیه نمود که شرکت‌های بالغ به دلیل افزایش شفافیت در نوع فعالیت خود حاضر به پرداخت هزینه برای نوآوری و تغییر نیستند. این امر با مطالعات امین و سمیر تطابق دارد (Amine & Samir, 2014) و با نتایج مطالعات بیانچینی و همکاران در تضاد می‌باشد (Bianchini et al, 2017).

شرکت‌های گروه‌های استخراج کانه‌های فلزی، مواد و محصولات دارویی، استخراج زغال‌سنگ، سرمایه‌گذاری‌ها، خودرو و ساخت قطعات، لاستیک و پلاستیک و سیمان، آهنک و گچ بیشترین میزان هزینه تحقیق و توسعه را نسبت به میزان فروش کل داشته‌اند. بیشترین مقدار این نسبت برابر با ۰,۰۳۸۶

جدول (۵): نتایج برآورد مدل نهایی برای مدل با متغیر وابسته هزینه تحقیقات نسبت به فروش

متغیر	ضریب	انحراف معیار	آماره-t	احتمال
C	0.000489	7.08E-05	6.903114	0.0000
SIZE	4.12E-09	3.74E-08	0.110135	0.9124
SEL	1.05E-17	1.36E-17	0.769641	0.4420
FIRMOLD	-5.85E-07	1.68E-07	-3.488707	0.0005
CONCENTRATION	8.15E-05	7.85E-05	1.038381	0.2997
ONTIMEREPORT	-1.44E-07	2.65E-07	-0.543081	0.5874
RELIABILITYREPORT	-3.89E-07	9.96E-08	-3.907587	0.0001
BOSEEDUCATION	1.47E-06	1.06E-05	0.138997	0.8895
OUTSIDERBOARD	-5.38E-07	4.13E-07	-1.302916	0.1934
BOARDEDUCATION	4.24E-06	2.21E-06	1.917871	0.0559
BOSSINOROUT	5.13E-05	1.79E-05	2.860160	0.0045
PREMIUM	0.002135	0.000829	2.577004	0.0103
RIGHTTOATTEND	-0.400324	0.155381	-2.576396	0.0104
R-squared	0.528694	Mean dependent var		0.000894
Adjusted R-squared	0.417228	S.D. dependent var		0.001326
F-statistic	4.743106	Durbin-Watson stat		1.902486
Prob (F-statistic)	0.000000			

مربوط به گروه استخراج کانه‌های فلزی است. نسبت هزینه تحقیق و توسعه به فروش، در این شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران بسیار اندک می‌باشد. از ۳۰۴ شرکت پذیرفته شده در بازار بورس تهران تنها تعداد ۸۱ شرکت در صورت‌های مالی خود هزینه تحقیق و توسعه را منعکس نموده‌اند. در گروه‌های خدمات فنی و مهندسی، انبوه‌سازی، املاک و مستغلات، بیمه و صندوق بازنشستگی به جز تأمین اجتماعی، مخابرات، حمل و نقل، انبارداری و ارتباطات، سایر واسطه‌گری‌های مالی، بانک‌ها و مؤسسات اعتباری، عرضه برق، گاز، بخار و آب گرم، شرکت‌های چند رشته‌ای صنعتی، ساخت دستگاه‌ها و وسایل ارتباطی، انتشار، چاپ و تکثیر، محصولات کاغذی، استخراج سایر معادن، استخراج نفت گاز و خدمات جنبی جز اکتشاف و زراعت و خدمات وابسته این نسبت برابر صفر می‌باشد. پذیرش این امر که هیچ‌گونه فعالیت تحقیقاتی در این گروه‌ها صورت نمی‌گیرد کمی دور از ذهن می‌باشد اما در صورت‌های مالی شرکت‌های فعال در این گروه‌ها هیچ‌گونه هزینه تحقیق و توسعه‌ای مشاهده نشده است.

تمرکز مالکیت در شرکت‌های بورسی ارتباط معناداری با میزان نوآوری بنگاه ندارد. در این زمینه انتظار می‌رود که با افزایش میزان تمرکز، توجه سهامدار عمده به اهداف بلندمدت معطوف شده و در نتیجه میزان هزینه تحقیق و توسعه افزایش یابد. اما در خصوص شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران چنین رابطه‌ای مشاهده نشده است. این یافته با نتایج مطالعات مطالعه لی (Lee, 2016) در تطابق می‌باشد و با یافته‌های امین و سمیر (Amine & Samir, 2014) و والنسیا (Valencia, 2018) و بیانچینی و همکاران

(Bianchini et al, 2017) در تضاد می‌باشد.

ویژگی‌ها و نگرش‌های مالک اصلی در تعیین سیاست‌ها و خط‌مشی‌های بنگاه بسیار مهم است. اگر مالکیت اصلی شرکت به صورت دولتی باشد، متغیرهای حق حضور و تمرکز رابطه منفی و معنادار و اعضای غیرموظف دارای رابطه مثبت و معناداری با هزینه تحقیق و توسعه شرکت داشته و باقی متغیرها رابطه معناداری ندارند. اما اگر وابستگی از نوع تعاونی باشد، تحصیلات هیئت‌مدیره رابطه مثبت و سابقه رابطه منفی معناداری بر هزینه تحقیق و توسعه دارند. در نهایت در صورتی که وابستگی از نوع خصوصی باشد، تحصیلات هیئت‌مدیره رابطه مثبت و معنادار و متغیرهای تمرکز، قابلیت اتکا، به موقع بودن و سابقه دارای رابطه منفی و معناداری با نوآوری شرکت هستند.

ارائه گزارش‌های به موقع به سهامداران و ذینفعان، یکی از وظایف اساسی و ذاتی شرکت‌های سهامی می‌باشد اما در خصوص شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران رابطه معناداری میان این متغیر و میزان نوآوری بنگاه مشاهده نشد. ارائه گزارش‌های به موقع به ذینفعان از اجزای لاینفک حاکمیت شرکتی مناسب می‌باشد. باید توجه داشت که در خصوص حاکمیت شرکتی مناسب تناقضاتی در مفاهیم نظری وجود دارد. از یک سو حاکمیت شرکتی خوب باید هزینه‌های نمایندگی را کاهش دهد و یکی از این هزینه‌ها هزینه تحقیق و توسعه است و این امر باید منجر به ارتقای سطح نوآوری شود. از سوی دیگر حاکمیت شرکتی خوب باید در راستای تأمین اهداف سهامداران حرکت نماید. این اهداف عمدتاً کوتاه‌مدت بوده و شامل فعالیت‌های نوآوری که دارای ریسک بوده و بلندمدت است، نمی‌شود (Bianchini et al, 2017).

قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده توسط شرکت‌ها تأثیر منفی بر میزان نوآوری دارد. شاید بتوان این موضوع را با نظریه ارنست و سوان مطابق دانست. برای کشورهایی که عضو سازمان همکاری اقتصادی و توسعه هستند، توسط ارنست^{۲۰} (۲۰۰۲) یک همبستگی منفی میان شدت مقررات بازار محصول و شدت مخارج تحقیق و توسعه شناسایی شده است. سوان^{۲۱} (۲۰۰۵) نشان می‌دهد که برای سهم قابل توجهی از شرکت‌های انگلیسی محتوای مقررات منبعی مهم برای نوآوری و هم درعین حال مانع جدی در راه فعالیت‌های نوآورانه است (اسمیتز و همکاران، ۱۳۹۳).

در خصوص ارتباط تعداد اعضای هیئت‌مدیره و نوآوری در شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران نمی‌توان اظهار نظر خاصی داشت چرا که تعداد اعضای هیئت‌مدیره تفاوت چندانی نداشته و در ۸۲ درصد شرکت‌ها تعداد اعضای هیئت‌مدیره ۵ نفر، در ۱۴ درصد شرکت‌ها ۶ نفر و در ۴ درصد از این شرکت‌ها ۷ نفر می‌باشد. تحصیلات مدیرعامل ارتباط معناداری با میزان نوآوری بنگاه ندارد. اگرچه انتظار می‌رود با افزایش میزان تحصیلات توجه به اهداف بلندمدت و در نتیجه میزان هزینه تحقیق و توسعه، افزایش یابد، اما چنین رابطه‌ای مشاهده نشد. این یافته با نتایج مطالعات تی‌سنگ و همکاران (Tseng et al, 2013) در تطابق می‌باشد. همچنین

باید در نظر داشت که سطوح مختلف از تحصیلات مدیرعامل، اثرات متفاوتی بر هزینه تحقیق و توسعه شرکت دارد. به این صورت که تعداد متغیرهای معنادار در سطوح پایین تر تحصیلات مدیرعامل، بیشتر است. اما این اثرات منفی می باشد و با افزایش سطح تحصیلات رابطه متغیرهای معنادار، مثبت می گردد. به عبارتی دیگر، نتایج نشان داده است که در سطح تحصیلات کارشناسی، متغیرهای نوع مالکیت و تمرکز مالکیت دارای رابطه منفی و معناداری با هزینه تحقیق و توسعه شرکت ها است و اعضای غیرموظف رابطه مثبت و معناداری با هزینه تحقیق و توسعه دارد. با افزایش سطح تحصیلات مدیرعامل از سطح کارشناسی به کارشناسی ارشد، متغیرهای تحصیلات هیئت مدیره و تعداد هیئت مدیره رابطه مثبت و معناداری با هزینه تحقیق و توسعه دارد ولی متغیر سابقه شرکت رابطه منفی و معناداری با هزینه تحقیق و توسعه دارد.

انتظار می رود با حضور افراد خارج از شرکت در ترکیب هیئت مدیره، نگرش ها و تفکرات جدید وارد مجموعه شرکت شده و در نتیجه میزان نوآوری شرکت تغییر یابد اما در خصوص شرکت های فعال در بازار بورس تهران رابطه معناداری میان این متغیر و نوآوری مشاهده نشد. این یافته با نتایج مطالعات تی سنگ و همکاران (Tseng et al, 2013) و رابسون و اوکانور (Robeson & O'Connor, 2007) و مطالعه والنسیا (Valencia, 2018) در تطابق می باشد و در تضاد با یافته های شاپیرو و همکاران (Shapiro et al, 2014) می باشد.

میزان تحصیلات اعضای هیئت مدیره با نوآوری رابطه معنادار و مثبتی برقرار است و با افزایش سطح تحصیلات اعضای هیئت مدیره میزان هزینه تحقیق و توسعه افزایش یافته است. اگرچه میان تحصیلات مدیرعامل و نوآوری رابطه ای وجود ندارد اما در صورت افزایش سطح تحصیلات جمعی اعضای هیئت مدیره می توان انتظار داشت که میزان نوآوری شرکت ارتقا یابد. این یافته با نتایج مطالعات رابسون و اوکانور (Robeson & O'Connor, 2007) تطابق دارد.

انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج شرکت نیز بر هزینه تحقیق و توسعه اثر مثبت و معناداری دارد. جیمز کالینز در کتاب "از خوب به عالی اعتقاد" دارد که اکثریت غالب شرکت هایی که در مسیر تعالی قرار گرفته اند، مدیران عامل خود را از میان افراد شرکت انتخاب نموده و از انتخاب مدیرعامل از خارج از شرکت اجتناب نموده اند (کالینز، ۱۳۸۳). این نتیجه در تضاد با یافته های شاپیرو و همکاران (Shapiro et al, 2014) می باشد. در خصوص عضویت زنان در ترکیب هیئت مدیره نمی توان اظهار نظر خاصی نمود چراکه عضویت زنان در ترکیب هیئت مدیره شرکت های فعال در بازار بورس تهران بسیار اندک می باشد و تنها در ۸ درصد از این شرکت ها زنان در ترکیب هیئت مدیره وجود دارند.

میزان پرداخت پاداش، اثر مثبت و معناداری بر هزینه تحقیق و توسعه دارد. این یافته در تضاد با فرایند تصویب و پرداخت پاداش می باشد. پاداش اعضای هیئت مدیره در جلسه مجمع و عمدتاً بر اساس سود اکتسابی شرکت تعیین می شود. در این صورت انتظار می رود نگرش اعضای هیئت مدیره مبتنی بر اهداف کوتاه مدت

و کسب سود بیشتر باشد و این امر در تضاد با سرمایه‌گذاری‌های بلندمدتی چون هزینه تحقیق و توسعه می‌باشد. این نتیجه در تضاد با یافته‌های بابیلو (Bobillo, 2018) است. میزان پرداختی بابت حق حضور، اثر منفی بر میزان نوآوری دارد که این یافته با نتایج مطالعه بابیلو (Bobillo, 2018) در تطابق می‌باشد.

۶- جمع‌بندی

در این پژوهش ابتدا ابعاد حاکمیت شرکتی و مطالعات صورت گرفته در این زمینه بررسی و جمع‌بندی شد. نتایج بررسی‌ها در اختیار یک گروه خبره قرار گرفت و مدل پژوهش استخراج گردید. در این مدل تعداد ۱۷ متغیر مورد استفاده قرار گرفته است. از تعداد متغیرهای مذکور یک متغیر وابسته (نوآوری)، ۴ متغیر تعدیل‌گر (اندازه، میزان فروش، سابقه فعالیت، نام صنعت یا گروهی که شرکت در آن فعالیت می‌کند) و ۱۲ متغیر مستقل که بیان‌کننده ابعاد حاکمیت شرکتی بوده‌اند (تمرکز مالکیت، وضعیت مالک اصلی شرکت، به‌موقع بودن گزارش‌های افشاشده توسط شرکت، قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده توسط شرکت، تعداد اعضای هیئت‌مدیره، سطح تحصیلات مدیرعامل، تعداد اعضای غیرموظف هیئت‌مدیره، مجموع سطح تحصیلات هیئت‌مدیره، انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج از شرکت، نسبت زنان در ترکیب هیئت‌مدیره، پاداش مجمع پرداختی به اعضای هیئت‌مدیره، حق جلسات پرداختی به اعضای هیئت‌مدیره) انتخاب شدند. جامعه آماری پژوهش، شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران (۳۰۴ شرکت) در بازه زمانی ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ بودند. داده‌های کمی این ابعاد که در سایت سازمان بورس موجود است، جمع‌آوری و با استفاده از پنل دیتا تجزیه و تحلیل شد. نتایج بررسی‌ها در خصوص ابعاد حاکمیت شرکتی و نوآوری به شرح ذیل قابل ارائه است.

نتایج برآورد مدل نشان می‌دهد که تحصیلات اعضای هیئت‌مدیره، انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج شرکت و پرداخت پاداش هیئت‌مدیره، دارای اثر مثبت و معناداری بر نوآوری بنگاه است اما میزان پرداختی بابت حق حضور هیئت‌مدیره، قابلیت اتکای گزارش‌های افشاشده و تعداد سنوات فعالیت بنگاه اثر منفی بر میزان نوآوری بنگاه دارد. تحصیلات مدیرعامل، غیرموظف بودن اعضای هیئت‌مدیره، تمرکز مالکیت و به‌موقع بودن گزارش‌های افشاشده توسط شرکت اثر معناداری بر نوآوری بنگاه ندارد. با توجه به مدل مفهومی تحقیق، ابعاد حاکمیت شرکتی به چهار بعد ساختار و وضعیت مالکیت (شامل دو شاخص)، شفافیت و رعایت حقوق سهامداران (شامل دو شاخص)، ساختار و ترکیب هیئت‌مدیره (شامل شش شاخص)، جبران خدمت اعضای هیئت‌مدیره (شامل دو شاخص) تفکیک شده است. از دو شاخص ساختار و وضعیت مالکیت، یک شاخص (تمرکز مالکیت) دارای رابطه نبوده و رفتار مالک اصلی در حالت‌های مختلف متفاوت است. از دو شاخص شفافیت و رعایت حقوق سهامداران، یک شاخص اثر منفی (قابلیت اتکای گزارش‌های) و یک

شاخص ارتباط معناداری ندارد (به موقع بودن گزارش‌های). از ۶ شاخص ساختار و ترکیب هیئت‌مدیره، دو شاخص اثر مثبت (تحصیلات اعضای هیئت‌مدیره و انتخاب مدیرعامل از داخل یا خارج شرکت)، در خصوص دو متغیر نمی‌توان اظهار نظری کرد (تعداد اعضای هیئت‌مدیره و وجود زن در ترکیب هیئت‌مدیره) و در خصوص دو شاخص (تحصیلات مدیرعامل و تعداد اعضای غیرموظف هیئت‌مدیره) ارتباط معناداری وجود ندارد. از دو شاخص جریان خدمت اعضای هیئت‌مدیره، یک شاخص تأثیر مثبت (پاداش اعضای هیئت‌مدیره) و یک شاخص دارای اثر منفی (حق حضور در جلسات) است. با توجه به اینکه از ۶ شاخص مربوط به بعد ساختار و ترکیب هیئت‌مدیره، هیچ‌کدام اثر منفی بر روی نوآوری ندارند، به نظر می‌رسد این بعد در میان سایر بعدها از اهمیت بیشتری برخوردار باشد.

با توجه به موارد فوق و نتایج حاصل شده، می‌توان به سهامداران عمده فعال در بازار بورس تهران و مجامع شرکت‌ها پیشنهاد نمود که به منظور تحریک تلاش‌های نوآورانه در شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران موارد ذیل را مدنظر قرار دهند:

- با توجه به افزایش سنوات فعالیت شرکت‌ها و به دلیل شفافیت ایجاد شده در زمینه فعالیت شرکت، باید بیشتر به مقوله نوآوری توجه شود و در انتخاب هیئت‌مدیره و روش‌های ارزیابی عملکرد شرکت توسط ذینفعان، شاخص‌هایی به منظور برجسته‌سازی نقش نوآوری مدنظر قرار گیرد.

- شرکت‌های دولتی نباید توجه به مبلغ پرداختی بابت حق حضور اعضای هیئت‌مدیره داشته باشند و سعی کنند تمرکز مالکیت خود را در شرکت‌ها کاهش دهند و در ترکیب اعضای هیئت‌مدیره شرکت‌ها از افراد غیرموظف بیشتری استفاده نمایند.

- شرکت‌هایی که به صورت تعاونی اداره می‌شوند باید سعی کنند در ترکیب اعضای هیئت‌مدیره از افرادی با سطح تحصیلات بالا استفاده نمایند. همچنین باید با افزایش تعداد سنوات فعالیت شرکت‌ها، در روش‌های ارزیابی عملکرد شرکت توسط ذینفعان، شاخص‌هایی به منظور برجسته‌سازی نقش نوآوری در نظر گرفته شود.

- مالکان خصوصی شرکت‌های بورسی باید سعی کنند در ترکیب اعضای هیئت‌مدیره، از افرادی با سطح تحصیلات بالا استفاده نمایند، سطح تمرکز و مالکیت خود را چندان افزایش ندهند و تلاش کنند در شرکت‌هایی با سابقه فعالیت کمتر سرمایه‌گذاری نمایند.

- شرکت‌های فعال در بازار بورس تهران باید از شفافیت بیش‌ازحد در ارائه گزارش‌های مربوط به فعالیت‌های خود پرهیز نمایند و صرفاً به ارائه اطلاعات حداقلی مورد نیاز سازمان بورس اکتفا کنند.

- در انتخاب مدیرعامل شرکت‌های بورسی نباید به تحصیلات آن‌ها توجه کرد و انتخاب مدیرعامل از داخل شرکت از اهمیت بیشتری برخوردار است. باید در نظر داشت که تحصیلات مدیرعامل دارای

Archive of SID

اهمیت نمی‌باشد اما باید سعی شود، ترکیب اعضای هیئت‌مدیره دارای تحصیلات مناسب باشد. - در خصوص پرداخت‌های صورت گرفته به اعضای هیئت‌مدیره سعی شود اهمیت حق حضور در جلسات کاهش یابد و بیشتر پرداخت‌ها بابت پاداش‌های مرتبط با دستاوردهای کلیدی مرتبط با نوآوری صورت پذیرد.

محدودیت‌های مهم این تحقیق را می‌توان در دو موضوع دانست؛ اول: برخی از ابعاد مهم حاکمیت شرکتی نظیر کیفیت سیاست‌ها، راهبردها و برنامه‌های آتی شرکت، قرارداد و نحوه پرداخت حقوق مدیرعامل، کیفیت تصمیم‌گیری اعضای هیئت‌مدیره و ... در نظر گرفته نشده است. در این خصوص باید عنوان گفت که در این نوشته سعی شده است ابعادی که دارای قابلیت کمیت‌پذیر هستند استخراج شوند و مورد استفاده قرار گیرند. با توجه به ابعاد و پیچیدگی‌های مبحث نوآوری، طبیعتاً جمع‌آوری کلیه ابعاد تأثیرگذار بر آن در قالب یک نوشته امکان‌پذیر نخواهد بود. دوم: همان‌گونه که عنوان شد، استفاده از هزینه تحقیق و توسعه برای سنجش نوآوری دارای محدودیت‌هایی می‌باشد و ممکن است برخی از شرکت‌ها، به دلایل مالیاتی و یا رقابتی، سایر هزینه‌های غیرمرتبط با نوآوری را در این سرفصل ثبت نموده باشند. البته باید ذکر کرد که صورت‌های مالی شرکت‌های بورسی به دلیل وجود حسابرس و بازرس قانونی، نسبت به صورت‌های مالی شرکت‌هایی که حسابرسی نمی‌شوند، از قابلیت اعتماد بیشتری برخوردار است. با توجه به اینکه اکثر مطالعات صورت گرفته در زمینه ارتباط میان حاکمیت شرکتی و نوآوری به صورت کمی انجام شده و صرفاً وجود یا عدم وجود رابطه را بیان است، پیشنهاد می‌شود در تحقیقات آتی کیفیت این روابط، فرایند و چگونگی اثرگذاری ابعاد حاکمیت شرکتی بر روی نوآوری تبیین گردد.

References

۷- مراجع

- Aghion, P. and Howitt, P., 2006. Appropriate growth policy: a unifying framework. *Journal of the European Economic Association*, 4(2-3), pp. 269-314.
- Amine, B.M. and Fatima, B., 2014. Corporate Governance and Agri-Food Innovation: Empirical Study of Algeria's Beverage Sector, pp. 86-92.
- Barbieri, L., Piva, M. and Vivarelli, M., 2016. R&D, Embodied Technological Change and Employment: Evidence from Italian Microdata.
- Bhagat, S., Bolton, B. and Romano, R., 2008. The promise and peril of corporate governance indices. *Colum. L. Rev.*, Volume (108), p.1803.
- Bhasin, M., 2009. Corporate Governance Rating Systems: A powerful tool of accountability. *The Chartered Secretary, ICSI*, pp. 21-28.
- Belloc, F., 2012. Corporate governance and innovation: A survey. *Journal of Economic Surveys*, 26(5), pp. 835-864.

- Bianchini, S., Krafft, J., Quatraro, F. and Ravix, J.L., 2017. Corporate governance and innovation: does firm age matter?. *Industrial and Corporate Change*, 27(2), pp. 349-370.
- Bobillo, A.M., Rodríguez-Sanz, J.A. and Tejerina-Gaite, F., 2018. Corporate governance drivers of firm innovation capacity. *Review of International Economics*, 26 (3), pp. 721-741.
- CMB., 2005. corporate governance principles capital markets board of turkey.
- Chesbrough, H., 2011. *Open services innovation: Rethinking your business to grow and compete in a new era*. John Wiley & Sons.
- Corporate Governance Scorecards, International Finance Corporate., 2014. www.ifc.org/corporategovernance.
- CRISIL Corporate Governance and Value Creation Rating., 2014. <http://www.crisil.com/ratings/crisil-gvc-ratings.html>
- Deschamps, J.P. and Nelson, B., 2014. *Innovation governance: How top management organizes and mobilizes for innovation*. John Wiley & Sons.
- Djokić, Danila. Duh, Mojca., 2016. Corporate Governance Quality in Selected Transition Managing Global Transitions, 14(4).
- Fagerberg, J., Mowery, D.C. and Nelson, R.R. eds., 2005. *The Oxford handbook of innovation*. Oxford University Press.
- Godin, B., 2010. Innovation Studies: The Invention of a Specialty (Part I). in Project on the Intellectual History of Innovation, Canada.
- GMI Rating., 2013. www.gmiratings.com,
- Global Innovation Index., 2018.
- Institutional Shareholder Services., 2017. ISS Corporate Governance: Quality Score Overview and Updates.
- India Ratings & Research ., 2016. Evaluating Corporate Governance, www.indiaratings.co.in
- Integrity AGR Model: Measuring Accounting and Governance Risks in Public Companies., 2005. http://www.auditintegrity.com/documents/Audit_Integrity_AGR_White_Paper.pdf;
- JCR_VIS., 2017. Corporate Governance Ratings, www.jcrvis.com.pk
- La Porta, R., Lopez-de-Silanes, F., Shleifer, A. and Vishny, R., 2000. Investor protection and corporate governance. *Journal of financial economics*, 58 (1-2), pp. 3-27.
- Koh, Ping-Sheng. Reeb, David M. Sojli. Elvira, Tham. Wing Wah., 2016. Measuring Innovation Around the World”, Hong Kong University of Science and Technology
- Lee, M., 2016. Impact of corporate governance on research & development investment in the pharmaceutical industry in South Korea. *Osong Public Health and Research Perspectives*.
- Lodh, S., Nandy, M. and Chen, J., 2014. Innovation and Family Ownership: Empirical Evidence from India. *Corporate governance: An international review*, 22 (1), pp. 4-23.

- Nilsson, A., 2013. Innovation Proxy-A study of patent and economic growth in China. OECD., 1996. Government and Technical Innovation, Paris.
- Acosta-Prado, J.C., Longo-Somoza, M. and Lozano, M.B., 2017. Does family ownership affect innovation activity? A focus on the biotechnological industry. *Innovar*, 27(65), pp. 11-23.
- Robeson, Daniel, O'Connor, Gina., 2007. The governance of innovation centers in large established companies, *Journal of Engineering and Technology Management*. pp.121-147
- SAHA Corporate Governance Rating Report., 2018.
- Shapiro, Daniel . Tang, Yao . Wang, Miaojun . Zhang, Weiyang., 2014. The Effects of Performance of Chinese SMEs Article in Journal of Corporate Governance on the Innovation Chinese Economic and Business Studies .
- Standard & Poor's Corporate Governance Scores., 2004. Criteria, Methodology
- Steger, U., & Amann, W., 2008. *Corporate Governance: How to Add Value*, Hoboken, NJ: John Wiley & Sons Inc.
- The Corporate Library Corporate Rating., 2008. [www.thecorporatelibrary.com /UserFiles/Board_Analyst0907\(1\)](http://www.thecorporatelibrary.com/UserFiles/Board_Analyst0907(1)).
- Tseng, Chun-Yao. & Wu, Zong-Jhe . & Lin, Chun-Yi., 2013. Corporate Governance and Innovation Ability: Empirical Study of Taiwanese Electronics Manufactures, *International Business Research*, 6(7).
- Valencia, V.S., 2018. Corporate Governance and CEO Innovation. *Atlantic Economic Journal*, 46 (1), pp. 43-58.
- Xanthakis, M., Tshipouri, L. and Spanos, L., 2006. The construction of a corporate governance rating system for a small open capital market: Methodology and applications in the Greek market. The IUP Journal of Corporate Governance and University of Athens Economics Working Paper.
- Yangfan, T.A.N.G., 2015. Ownership Concentration and Innovation: Empirical Examination from China (Doctoral dissertation, Hong Kong Baptist University Hong Kong).

اسمیتز، راد ؛ کوهلمان، استفان و شپیرا، فیلیپ. ترجمه قاضی نوری، سید سروش و آزادگان مهر، ماندانا، ۱۳۹۳. سیاست نوآوری در تئوری و عمل، انتشارات دارخوین.

تید، جو و بسنت، جان. ترجمه آراستی، محمد رضا و باقری، سید کامران و رستمی، مرضیه و ملکی فر، سیاوش و نوری، جواد، ۱۳۹۱. مدیریت نوآوری، انتشارات رسا.

حساس یگانه، یحیی، ۱۳۸۳. حاکمیت شرکتی و نقش آن در توسعه بازار سرمایه، حاکمیت شرکتی، سروده ای نو برای هزاره ای نو، کنفرانس ملی بازار سرمایه موتور محرک توسعه اقتصادی ایران.

حساس یگانه، یحیی، ۱۳۸۴. سیستم های حاکمیت شرکتی، حسابدار، سال بیست، شماره ۱۶۹، صص ۴۲-۷۱.

حساس یگانه، یحیی، ۱۳۸۵. مبانی نظری حاکمیت شرکتی، حسابدار، سال ۲۰، شماره ۱۶۸، صص ۱۰-۵۷.

ریاحی، پریسا، قاضی نوری، سیدسپهر، ۱۳۹۲. مقدمه ای بر نظام نوآوری (رویکردی گسترده). مرکز نشر دانشگاهی.

سلیمی، حسین، ۱۳۹۰. مدلی برای رتبه‌بندی حاکمیت شرکتی در ایران، پایان نامه مقطع دکتری، دانشگاه علامه طباطبائی، دانشکده مدیریت و حسابداری.

شیلینگ، ملیسا، ترجمه اعرابی، سید محمد و تقی زاده مطلق، محمد، ۱۳۹۵. مدیریت استراتژیک نوآوری تکنولوژیک، انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی، چاپ چهارم.

کالینز، جیم، ترجمه سپهرپور، ناهید، ۱۳۸۳. از خوب به عالی انتشارات پیک آوین.

مشایخی، بیتا و شاکری، مهین، ۱۳۹۶. راهبری شرکتی مفاهیم و مورد کاوی، انتشارات بورس.

مک گراو، توماس. ترجمه سوزنچی کاشانی، ابراهیم. عطار پور، محمد رضا. خوش سیرت، محسن. فاطمی، علی و فرتاش، کیارش، ۱۳۹۸. آموزگار نوآوری شومپتر و تخریب خلاقانه، انتشارات دنیای اقتصاد.

پیوست یک

شاخص‌های مطرح برای ارزیابی ابعاد حاکمیت شرکتی در روش‌های IFC, ISS, S&P و سلیمی

سلیمی	IFC	ISS	S&P	نام شاخص
*	*	*	*	اندازه و ترکیب هیئت‌مدیره
*	*	*	*	رهبری هیئت‌مدیره و کمیته‌ها
*	*	*		کمیته انتصابات
*	*	*		کمیته جبران خدمت
*	*	*	*	کمیته حسابرسی و نظارت بر عملکرد حسابرسان خارجی و عملکرد شرکت
*	*	*		کمیته حاکمیت (دستورالعمل حاکمیت شرکتی و تصویب آن توسط هیئت‌مدیره)
*	*	*	*	ساختار هیئت‌مدیره
*	*		*	فرایند هیئت‌مدیره برای شناخت، ارزیابی و مدیریت ریسک شرکت
*	*		*	صورت‌جلسه و خلاصه جلسات هیئت‌مدیره و کمیته‌ها
*			*	فرایند پرداخت حقوق مدیران و ارتباط با عملکرد و ارزش شرکت
*	*		*	رابطه بین اعضای خارجی هیئت‌مدیره و مدیران ارشد و ملاقات‌ها
*	*		*	شفافیت در تاریخچه عضویت اعضای خارجی هیئت‌مدیره در شرکت و سایر شرکت‌ها
*			*	شرایط مشارکت اعضای خارجی هیئت‌مدیره
	*		*	فعالیت و استقلال کمیته نظارت و ارزیابی وضعیت شرکت و ارائه گزارش‌های تخصصی دوره‌ای
	*		*	شفافیت نقش اعضای هیئت‌مدیره خارجی
	*	*		فرایند تأیید تغییر اندازه هیئت‌مدیره
	*	*		فرایند جایگزینی سمت‌های خالی هیئت‌مدیره
	*	*	*	انجام وظیفه هیئت‌مدیره (قابلیت دسترسی به اطلاعات مورد نیاز)
*	*	*	*	جدایی نقش هیئت‌مدیره و مدیرعامل

سلیمی	IFC	ISS	S&P	نام شاخص
*	*	*		دستورالعمل راهنمای اعضای هیئت مدیره (ساختار، سیاست‌ها و ...)
*	*	*		بازنگری‌های عملکرد هیئت مدیره
	*	*		جلسات مدیران (اعضای هیئت مدیره) خارجی
*		*		دسترسی هیئت مدیره به مشاوران خارجی و جلسات فی مابین
*	*	*	*	حضور در جلسات هیئت مدیره (برنامه ملاقات اعضای هیئت مدیره با یکدیگر و مدیران شرکت)
*	*		*	مرزهای اخلاقی (منشور اخلاقی و نظارت بر اجرای آن)
*	*			تدوین راهبردها و نقشه کسب و کار
*	*			خودارزیابی هیئت مدیره و هیئت نظارت و ارزیابی عملکرد مدیرعامل
*	*		*	تذکرات (نکات مهم) جلسات
*	*		*	مستندات ارسالی به سهامداران
*	*		*	مقررات و منشور برای تشکیل جلسات
*	*		*	ترتیب حضور سهامداران در جلسات
	*		*	نکات جلسه قبلی
*	*		*	اطلاعات سهامداران در خصوص روش رأی گیری
	*			تأثیر ذینفعان اقلیت در انتخاب هیئت مدیره
*	*		*	مقررات و منشور رأی گیری
*			*	سوابق سهامداران و تغییرات اساسی در مالکیت شرکت
*	*	*		نیازمندی و الزامات رأی دهی
*		*		رضایت کتبی (تسهیل رأی دهی و وکالتی)
	*	*		فرایند و دستورالعمل تغییرات هیئت مدیره و هیئت نظارت در قانون
				ذینفعان
				حقوق مالکیت سهامداران و حقوق مالی
*			*	ساختار سهم و حقوق سهام مشترک و ممتاز
*	*	*		ساختار سرمایه
	*		*	مقررات و منشور اختیارات سهامداران و هیئت مدیره
*	*		*	سابقه و دستورالعمل تقسیم سود سهام
	*		*	توافقنامه‌های افشا شده در خصوص پرونده‌های قانونی، گزارش‌های سالانه، قطعنامه‌ها، مصوبات و توافقات جلسات
*			*	معیارهای ارزیابی عملکرد
		*	*	جبران خدمات مدیران
		*	*	برنامه پیگیری مدیرعامل
*			*	ساختار شکست سهامداران

سلیمی	IFC	ISS	S&P	نام شاخص
*	*	*		سهام مدیران و خرید فروش میان آن‌ها
*	*	*		سهامداران مدیریت
*			*	وابستگی در میان سهامداران و سهامداری دوطرفه
	*		*	توافق‌های تجاری میان شرکت و افراد وابسته/اشخاص ثالث
*	*		*	ساختار شرکت، سهامداران و مدیریت سهامداران کلیدی
	*		*	سهام مدیریت/کنترل رأی‌گیری
	*	*	*	قرارداد با مدیران ارشد/مدیریت و مشخص بودن ارزش شرکت در زمان قرارداد
*			*	نقش سرمایه‌گذاران نهادی
*		*		آموزش مدیران و هیئت‌مدیره
*	*		*	انتخاب استانداردهای حسابداری روشن همراه با جزئیات حفظ منافع اقلیت و افشای کامل معاملات داخلی و شرکت‌های وابسته
*	*		*	جامع بودن صورت‌های مالی و گزارش‌های (از جمله اطلاعات مربوط به مرتب‌کننده کلیدی) افشاشده برای سهامداران و جامعه سرمایه‌گذاری
*	*		*	افشا و انتشار به‌موقع اطلاعات و گزارش‌های عملکرد
	*		*	کیفیت اطلاعات شرکت موجود در دفتر مرکزی شرکت
*	*		*	فرایند افشای اطلاعات حساس به بازار
*	*		*	اطلاعات مختصر برای ارائه به عموم سرمایه‌گذاران
*			*	دسترسی به تمامی اطلاعات دفتر مرکزی برای سهامداران
*	*		*	گزارش به سهامداران
*			*	کیفیت وب‌سایت و گزارش آنلاین
	*		*	گزارش‌های زیست‌محیطی و مسئولیت‌های اجتماعی
*	*		*	وجود نظام و دستورالعملی در خصوص روش برخورد و افشای روابط مشکوک مدیران، هیئت نظارت، سهامداران کلیدی غیر مالی و تنظیم‌کننده‌ها
*	*		*	افشای پاداش هیئت‌مدیره و حقوق مدیران ارشد در گزارش‌های پایان سال
*	*		*	قرارداد حسابرسی و استقلال حسابرس
*		*	*	سیستم‌های مالی و کنترل و کمیته حسابرسی
*	*		*	جامع بودن و به‌موقع بودن گزارش حسابرسی
		*	*	هزینه حسابرس (هزینه حسابرسی در مقابل هزینه عدم حسابرسی)
*		*	*	سیاست چرخش حسابرس
*	*			افشای گزارش حسابرسی
*	*			ایجاد کانال ارتباطی و در دسترس بودن گزارش حسابرسی برای تمامی سهامداران
*	*			وجود برنامه و سیاست در خصوص اطلاع از رخدادهای مهم و برنامه‌های آتی و افشای آن
*	*			برگزاری جلسه مجمع در مدت قانونی

Archive of SID

سلیمی	IFC	ISS	S&P	نام شاخص
*	*			اعلام زمان مجمع به سهامداران
*	*			امکان اظهار نظر سهامداران در جلسه مجمع
*	*			وجود دستورالعمل شفاف برای سهامداران در خصوص نحوه اظهار نظر در جلسه مجمع

-
- 1 Corporate Governance
 - 2 Maxell Corporation
 - 3 Barings Bank
 - 4 Daewoo
 - 5 Enron
 - 6 Marconi
 - 7 One Tel
 - 8 Swissair
 - 9 HIH
 - 10 Innovation Governance
 - 11
 - 12 Standard & Poo's
 - 13 Governance Metrics International
 - 14 The Corporate Library
 - 15 Capital Markets Board
 - 16 Hellenic Capital Market Commission
 - 17 Herfindahl
 - 19 Invers mils ratio
 - 20 Ernest
 - 21 Swann